

Mediscs : « La signature électronique, efficace et porteuse d'avenir »

Une interview de Bernard Delbourg, Pdg, Mediscs

- Mediscs propose des solutions logicielles sur supports mobiles. S'adaptent-elles à tous les clients qui s'authentifient ?

Mediscs est un éditeur de logiciels spécialisé dans la sécurité informatique. Il peut ainsi répondre à toutes les demandes « clients », même les plus pointues, notamment, pour l'authentification forte, la signature électronique et le paiement en 3 D Secure. Ses solutions ont été spécifiquement créées pour les internautes et non juste adaptées. Chacune correspond à un marché. Car, il est illusoire de prétendre proposer « un produit », le même pour tout le monde, aux deux cibles visées : les professionnels d'un côté et les particuliers de l'autre. Les solutions existantes depuis des années « OTP, Calculette CAP, SMS etc... », se sont révélées insuffisantes : d'une part, inadaptées à un déploiement en masse pour le grand public et d'autre part, insuffisantes en termes de sécurité face aux attaques de plus en plus nombreuses et voient leur crédibilité entachée. En effet, elles ne résolvent en rien les problèmes de phishing ou de man in the middle.

- Très bien, mais que proposez-vous ?

Mediscs, pour donner une sécurité d'accès aux données, propose le certificat électronique. C'est aujourd'hui le seul moyen reconnu et prouvé. Cependant, pour qu'un déploiement de masse soit réussi, plusieurs facteurs restent déterminants : facilité d'utilisation (automatisation et transparence de l'utilisation du certificat électronique), sécurité (coffre-fort encrypté, réponse au phishing et man in the middle), coût de déploiement faible.

- Le matériel donne-t-il plus de sécurité que le logiciel ?

Les deux sont indissociables. Pour que la sécurité soit adaptée à la menace, il faut deux éléments principaux :

Ce que nous possédons (le matériel), ce que nous savons (le code PIN). Le matériel (clé USB, CD carte, Ipod, téléphone à stockage de masse) répond parfaitement aux solutions Mediscs. Chaque utilisateur peut avoir le choix de télécharger à distance (solution TOOAL ASP, ou K.ACCESS), son application sécurisée et personnalisée en quelques secondes. Une fois le matériel mobile configuré, l'internaute effectue ses opérations financières de n'importe quel PC et de n'importe où dans le monde. Aucune installation préalable sur le poste utilisateur, aucune trace n'est laissée sur l'ordinateur après utilisation.

- Pourquoi opter pour le certificat électronique comme moyen d'authentification ?

Toute la R&D de Mediscs a été axée sur la création de solutions sécurisées fondées sur le certificat électronique. Avant d'engager nos travaux, nous avons dressé un état des produits commercialisés (OTP, SMS, Token, Calculette CAP etc...). Conclusion : ces solutions ne répondent pas aux besoins du marché des particuliers. D'évidence, nous ne nous sommes pas trompés. A ce jour, aucun de ces procédés n'a eu le succès escompté.

C'est pourquoi, Mediscs a créé des solutions en y incluant les ingrédients nécessaires à la réussite de déploiements de masse vers le particulier, et notamment avec le certificat électronique, seul « outil de sécurisation » prouvé et reconnu pour un accès aux données personnelles et sensibles fiables. A cela, nous y ajoutons une parfaite automatisation de l'utilisation du certificat électronique en toute transparence pour l'internaute.

- Comment et sous quelle forme ?

La difficulté d'un déploiement avec le certificat élec-



Bernard Delbourg, Mediscs

tronique pour des marchés de masse réside dans sa complexité d'utilisation, mais aussi dans l'infrastructure à mettre en place appelée PKI. Une solution d'authentification forte pour Monsieur et Madame Tout le Monde et au domicile, doit être la plus simple possible. Mediscs a donc créé les briques logicielles adaptées à une facilité d'utilisation poussée à l'extrême, une sécurité appropriée aux menaces (phishing, pharming, Man in the Middle), à un coût faible en relation avec la quantité. Nos solutions peuvent au choix des clients être embarquées sur clé USB standard, CD carte, Ipod, téléphone portable avec stockage de masse. Le panel des modèles est très large : téléchargeables à distance, remises en face à face, configurables chez le commanditaire, ou configurable et personnalisable avec la chaîne de production de Mediscs etc... C'est notre métier.

- Quelle valeur ajoutée pour la signature électronique?

Lorsqu'un particulier doit engager sa responsabilité juridique, par exemple lors de la demande d'un prêt bancaire ou d'un contrat d'assurance, sa signature est demandée. Il y a deux formes de signatures valides aux yeux de la loi : la signature manuscrite et la signature électronique, toujours basée sur l'utilisation d'un certificat électronique associé au signataire. Avec ses solutions, Mediscs assure la signature électronique avec les certificats de l'utilisateur embarqués pour cet usage. Ainsi, les services à la demande et les produits financiers dédiés au grand public vont permettre une ouverture exponentielle de nouveaux marchés sur le net. Mediscs est actuellement la seule société française à déployer en masse des solutions sécurisées à certificat électronique aux particuliers « clients de la banque ». ■

Propos recueillis par Ange GALILA

Sagem Orga étend l'offre YpsID

Une interview de Maximilien Nguyen, vice président Identity and Access Management, Sagem Orga

- Vous représentez une entité d'un groupe de sécurité. Comment vous positionnez-vous ?

Sagem Sécurité, notre maison mère, est n°1 dans les domaines de l'identification biométrique et un acteur majeur de la sécurité dans le monde. Pour maintenir ce leadership, Sagem Sécurité a mis en place une stratégie basée sur les synergies et la complémentarité de compétences, de solutions et de produits du groupe international SAFRAN auquel elle appartient. Elle s'appuie entre autre sur Sagem Orga, sa filiale spécialisée dans la carte à puce et parmi les 4 premiers au monde dans ce domaine. Sagem Orga fournit des solutions d'authentification forte, dans les domaines des télécommunications, du bancaire et de l'identité.

- Vous êtes déjà présent dans le secteur bancaire ?

Tout à fait. Outre les cartes bancaires EMV, CB ou SECCOS, Sagem Orga avec son activité IAM (Identity and Access Management), fournit aux banques des solutions élaborées d'authentification forte incluant la biométrie. Certaines sont déjà déployées comme l'application traders pour les salles de marchés par exemple. Ce type de systèmes est dédié aux entreprises désirant intégrer des technologies fortes de sécurité que nous déployons plus généralement pour les services de police et certains états. En parallèle, nous multiplions les efforts pour proposer des solutions pour le grand public, en particulier pour les internautes, notamment pour les paiements en ligne.

- Précisément l'offre se développe et se dynamise sur ce terrain. Où en êtes-vous ?

L'offre Sagem Orga couvre un large spectre de besoins, depuis des solutions de lecteurs EMV CAP, jusqu'aux Smart tokens USB qui sont pour nous une déclinaison de la carte à puce sous un autre facteur de forme. La carte à puce, qui est un pilier du monde bancaire, reste au cœur de notre activité et de notre stratégie produit. Nous sommes pourtant conscients que la sécurité n'est pas toujours une fin en soi, et qu'il faut apporter aux clients et aux banques des services en plus de l'authentification. C'est pourquoi nous cherchons à développer des solutions intégrant la sécurité de la carte à puce mais apportant un plus, au niveau de l'ergonomie par exemple, mais pas seulement.

- Cela vous conduit-il à enrichir votre offre ?

Exactement, nous concluons des partenariats pour développer des services, permettant à l'internaute d'acheter efficacement sur le Web, tout en préservant et protégeant son identité. Les banques seront les promoteurs de ces services avec un retour sur investissement finançant la sécurité. De même, avec nos partenaires 'autorités de confiance' nous voulons démocratiser la signature électronique sur les mêmes supports technologiques et développer les ventes et contrats en ligne.

